

## Nachfolgeseminar für Apotheker/Innen

Sie führen seit Jahren erfolgreich Ihre eigene Apotheke und spielen mit dem Gedanken, sich in absehbarer Zeit zurückzuziehen? Sie möchten Ihr Lebenswerk in jüngere Hände übergeben, doch Sie wissen nicht so recht, wie Sie dieses aufwendige Projekt «Nachfolge» angehen sollen und worauf es ankommt?

Um Ihnen die Chancen und Risiken im Prozess der Nachfolgeregelung aufzuzeigen, bieten Ihnen die gemeinsamen Spezialisten für die Beratung von Apotheken in den Bereichen Treuhand, Besetzung offener Stellen sowie Nachfolgeregelungen ein Abendseminar zum Thema Nachfolgeregelung an.

---

**Donnerstag 31. Januar 2019 um 19.00 Uhr Hotel Aarauerhof am Bahnhof Aarau**

**Donnerstag 7. Februar 2019 um 19.00 Uhr Au Premier im Hauptbahnhof Zürich**

---

Das Seminar, inklusive anschliessendem Apéro riche, dauert jeweils bis ca. 21.30 Uhr. Das Programm finden Sie auf der Rückseite dieses Schreibens. **Die Veranstaltung ist kostenlos.**

Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme.



Ramon Kaltenrieder  
Geschäftsführer apo treuhand gmbh



Dr. pharm. Hans Ruppanner  
Geschäftsführer move and win ag

### Anmeldung

Wir freuen uns auf Ihre Anmeldung bis spätestens 24. Januar 2019 an: [info@moveandwin.ch](mailto:info@moveandwin.ch) oder [info@apotreuhand.ch](mailto:info@apotreuhand.ch). Sie erhalten anschliessend eine Teilnahmebestätigung mit Detailinformationen.

**Bitte wenden →**

## Ziel

Sie wissen nach diesem Anlass, wie ein Nachfolgeprozess abläuft und was Sie vorgängig beachten müssen. Auch können Sie im Anschluss sorgenfrei in die Zukunft blicken.

## Ablauf

Bis 19.00 Eintreffen der Gäste

19.00 – 19.15 Begrüssung und Einleitung durch Dr. Hans Ruppanner, Mit-Inhaber move and win

### Teil 1 – Nachfolgelösungen

Möglichkeiten und Ablauf von Nachfolgelösungen inkl. Praxisbeispielen von kleineren und grösseren Apotheken.

19.15 – 19.35 Referate von Urs Stamm, Mit-Inhaber von move and win und Maurus Strässle, Partner von move and win

### Teil 2 – «Fit für den Verkauf?»

Welche steuerlichen Vorkehrungen sind vor einem Verkauf zu treffen und welche Fristen müssen eingehalten werden? Wo liegen die Stolpersteine?

19.35 – 19.45 Referat von Marc Schoder, Mit-Inhaber von apo treuhand

### Teil 3 – Was kommt nach dem Verkauf?

Wie weit reicht das Geld? Was beinhaltet eine Vorsorgeplanung und warum sollte diese von einer unabhängigen Stelle unter Berücksichtigung der Steuerfolgen erstellt werden?

19.45 – 19.55 Referat von Ramon Kaltenrieder, Geschäftsführer und Mit-Inhaber von apo treuhand

### Teil 4 – Ihre Fragen

19.55 – 20.10 Fragerunde und kurzer Erfahrungsbericht einer Apothekerin über Ihre Erfahrung im Verkaufsprozess. Moderiert durch Hans Ruppanner

## Apéro riche

Ab 20.10 Apéro riche. Möglichkeit für individuelle Kontakte und Fragen.

Ca. 21.30 Ende der Veranstaltung