

# Nachfolgeseminar für Apotheker/innen

Sie führen seit Jahren erfolgreich Ihre eigene Apotheke und spielen mit dem Gedanken, sich in absehbarer Zeit zurückzuziehen? Sie möchten Ihr Lebenswerk in jüngere Hände übergeben, doch Sie wissen nicht so recht, wie Sie dieses aufwendige Projekt «Nachfolge» angehen sollen und worauf es ankommt?

Um Ihnen die Chancen und Risiken im Prozess der Nachfolgeregelung aufzuzeigen, bieten Ihnen die gemeinsamen Spezialisten für die Beratung von Apotheken in den Bereichen Treuhand, Besetzung offener Stellen sowie Nachfolgeregelungen ein Abendseminar zum Thema Nachfolgeregelung an.

---

## Kursdatum

Dienstag 13. Oktober 2020      Brasserie Lipp, Uraniastrasse 9, Zürich (350 Meter vom Zürich HB)

---

## Kursgebühr

Für die Teilnehmer fallen keine Kursgebühren an!

---

## FPH-Punkte

12.5 FPH-Fortbildungspunkte

---

## Anmeldung

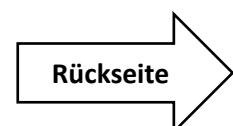
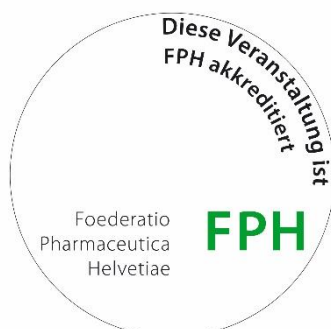
Wir freuen uns auf Ihre Anmeldung bis spätestens 31. August 2020 online unter <https://weiterbildung.apotreuhand.ch/> oder mittels untenstehendem Abschnitt per Fax an 034 428 20 39. Sie erhalten anschliessend eine Teilnahmebestätigung mit Detailinformationen.



Ramon Kaltenrieder  
Geschäftsführer apo treuhand gmbh



Dr. pharm. Hans Ruppanner  
Geschäftsführer move and win ag



## Ziel

Sie wissen nach diesem Anlass, wie ein Nachfolgeprozess abläuft und was Sie vorgängig beachten müssen. Auch können Sie im Anschluss sorgenfrei in die Zukunft blicken.

## Ablauf

Bis 19.00 Eintreffen der Gäste

19.00 – 19.15 Begrüssung und Einleitung durch Hans Ruppner

### Teil 1 – Nachfolgelösungen

Möglichkeiten und Ablauf von Nachfolgelösungen inkl. Praxisbeispielen von kleineren und grösseren Apotheken.

19.15 – 19.35 Referate von Maurus Strässle, Mit-Inhaber von move and win und Andrea Meyer, Consultant von move and win

### Teil 2 – «Fit für den Verkauf?»

Welche steuerlichen Vorkehrungen sind vor einem Verkauf zu treffen und welche Fristen müssen eingehalten werden? Wo liegen die Stolpersteine?

19.35 – 19.45 Referat von Marc Schoder, Mit-Inhaber von apo treuhand

### Teil 3 – Was kommt nach dem Verkauf?

Wie weit reicht das Geld? Was beinhaltet eine Vorsorgeplanung und warum sollte diese von einer unabhängigen Stelle unter Berücksichtigung der Steuerfolgen erstellt werden?

19.45 – 19.55 Referat von Ramon Kaltenrieder, Geschäftsführer und Mit-Inhaber von apo treuhand

### Teil 4 – Ihre Fragen

19.55 – 20.10 Fragerunde und kurzer Erfahrungsbericht einer Apothekerin über Ihre Erfahrung im Verkaufsprozess. Moderiert durch Hans Ruppner

### Networking / Apéro riche

Ab 20.10 Networking und Apéro riche. Möglichkeit für individuelle Kontakte und Fragen.

Ca. 21.30 Ende der Veranstaltung

---

## Anmeldung

Anmeldung unter dem Link <https://weiterbildung.apotreuhand.ch/> oder mittels diesem Abschnitt an:  
apo treuhand gmbh, Pfrundstrasse 28, 3176 Neuenegg, Tel.: 034 428 20 30, Fax.: 034 428 20 39.

Name:

---

Geburtsdatum:

---

Privatadresse:

---

Mailadresse:

---

Vorname:

---

FPH-Nummer:

---

Telefonnummer:

---